



المتحدثون

أ. د / ماهر الدمياطي
رئيس الجامعة

د/ إبراهيم الفقى

تقدیم

من لجنة الأسرة الطلابية للترحيب بضيف الجامعة.

نَسْمَةً لِلرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

(وقل أعملو فسيري الله عملكم ورسوله والمؤمنون)

صدق الله العظيم

السيدات والسادة ..

أساتذتنا الكرام بكلية الصيدلة ..

اخه اتنا الطلاب ..

لجنة الأسرة الطلابية .. ترحب بالسادة الحضور استكمالاً لمسيرة التنمية ودفعاً لسفينتنا نحو شواطئ التميز كان لابد أن نسعى نحو منابر المتسلحين بالعلم ها هو عالم أخذ على نفسه العمل . يشرفنا بالحضور أ.د. إبراهيم الفقى كما يشرفنا بالحضور الأب الروحي لكلية الصيدلة سيادة إ.د. ماهر الدمياطى رئيس الجامعة

كلمة الأستاذ الدكتور ماهر الدمياطي

رئيس الجامعة

الأمريكية ومؤلف علم ديناميكي التكيف العصبي (UCD) وعلم قوة الطاقة البشرية، كما أنه مدرب معتمد في البرمجة اللغوية العصبية (ULP) ومدرس معتمد للعلاج بالتنمية، بالإيماء في المؤسسة الأمريكية للتنمية الغناطيسية ومدرس للعلاج بخط الزمني Time Therapy - كما أنه حاصل على مرتبة الشرف الأولى في الإدارة والمبيعات والتسويق من المؤسسة الأمريكية للفنادق - حاصل على عدد ٢٢ دبلومه في تخصصات علمية مختلفة وله عدة مؤلفات ترجمت إلى ثلاث لغات هي الإنجليزية والفرنسية والعبرية... هذا بالإضافة إلى تقييمه ونبوغه في المجال الرياضي حيث أنه حاصل على لقب بطل سابق في تنس الطاولة لعدة سنوات وشارك في بطولة العالم في المانيا سنة ١٩٧٩ م - درب أكثر من ٦٠٠ ألف شخص على مدار السنوات الماضية من خلال الندوات والمحاضرات في معظم بلدان العالم. - يعيش مع زوجته وبنته في مونتريال بكندا. - والآن أدعوه سعادته للصعود إلى المنصة للقاء محاضرته أشكركم جميعاً لتشريفكم هذا اللقاء.

والسلام عليكم ورحمة الله وبركاته

بسم الله الرحمن الرحيم وبه نستعين وعليه نتوكل ... كل سنة وأنتم طيبين السيد الأستاذ الدكتور ابراهيم الفقي المحاضر والكاتب العالمي أ.د/ صارق حضر نائب رئيس الجامعة لشئون خدمة المجتمع وتنمية البيئة أ.د/ أحمد الرفاعي بهجت نائب رئيس الجامعة لشئون التعليم والطلاب أ.د/ محمد بهجت عوض نائب رئيس الجامعة لشئون الدراسات العليا والبحوث الزملاء والمعمدة وأعضاء هيئة التدريس بالكليات المختلفة. بناتي وأبنائي الطلاب ... السادة الحضور نحن اليوم نتكلم عن الموسم الثقافي وعمنا أحد علامات التدريب في مجال التنمية البشرية وهو نجم في هذا المجال وبالتالي التقديم مما طال فيه نقصه الكبير وأنا سوف أطلب منه في آخر الندوة أن يعرفنا بنفسه أكثر ولكن المعلومات المتاحة لي كما جاءت على شبكة المعلومات والـ C. كال التالي:-

- د. الفقي المحاضر العالمي والكاتب والمدرس المعتمد في مجال التنمية البشرية للشركات والمؤسسات من حكومة كيبك بكندا ورئيس مجلس إدارة شركات إبراهيم الفقي العالمية.

- د. الفقي حاصل على درجة الدكتوراة في علم الميتافيزيقيا من جامعة لوس أنجلوس الولايات المتحدة

-١٦-

كلمة الأستاذ الدكتور إبراهيم الفقي

عارضين إن في الوجه ٨٠ عضلة والمخ يرتاح لما الإنسان يتسم وابتاجه يكون أفضل والجسم يرتاح لأنك عندما تبتسم تستخدم حوالي ١٤ عضله فقط والمخ يشغل الجسم وابتاجه يكون أفضل.

- أحياناً تشاهد بعض الناس تسير في الشارع وكأنها دراكولا ... هنا مرة قابلت واحد تخين ومكشر وطلب مني أن أساعده وأخبرني أنهم في عمله لن يحترمه إلا إذا أتفق وزنه .. وأننا أخبرته هل أحد أخبرك أن الإدارة بالوزن «لأنه يزيد إنزال وزنه»، في كل دول العالم الإدارة معروفة لها نظام .. شوف الناس كم مرة تبتسم وفن الاتصال هو الرابع .. سوف أحكي لكم موقف حدث لي حين كنت أقوم بالتدريب في إحدى شركات البترول كانت في المعادي وكانت مقيم بالميريديان وركبت تاكسي وأنا في الطريق حاولت أن أفتح حوار مع السائق سأته أنت متزوج أجاب بنعم واستطرد قائلاً أنها سمت من جهنم .. ثم سأته نفس سؤالي هل أنت متزوج أجابت بنعم منذ ٢٠ عاماً وأندهش السائق وقال لي ولسه بتضحك .. قلت له أنك السبب في موقف زوجتك وعندما وصلت إلى الفندق طبعاً أنت عارفين كرم السائق وقال لي خلى علينا ياستاذ وما قال لي هذه العبارة أنا قلت له شكرأ ودخلت الفندق فإذا به يستدعيتني أنت ياستاذ فدين الحساب وسألته عاوز كام قال اللي تدفعه روحـت دافعـت له

بسم الله الرحمن الرحيم

خلال الـ ٢٠ سنة الماضية ومفهوم النجاح يتغير بالنسبة لي في كل سفر ياتي حول العالم والنجاح دائمًا له أسرار ويكتشف أن له استرایتجيات. فالإنسان الناجح يكون متزن وعارف هو رايـخ قـدـنـ وـلـهـ جـذـورـ أـسـاسـيـةـ وـسـلـالـمـ ... أول طريق للنجاح هو الله سبحانه وتعالى والتوكيل عليه عندما نتذكر في الله ... فإذا حزمت فتوكل على الله إن الله يحب المتوكلين وإن الله لا يغير ما يقوم حتى يغيروا ما باطنـهمـ والعزم هنا جاء من الجواـنـ الخـمـسـةـ لـأـبـدـ أنـ تـاخـدـ بـكـلـ الأـسـبـابـ ثـمـ فـتـوـكـلـ على الله ... توكل على الله وخذ بكل الأسباب على سبيل المثال أنا كنت مرة في زيارة «أبو ظبي» وهناك شخص انصل بي تليفونياً وقال إنهم فتشـوـهـ (استغـواـعـهـ) في العمل وأعرب لي أنه يقصد كل فنون الاتصال وطلبـتـ منهـ التمسـكـ بالعمل والإصرار بال المناسبةـ فـتـشـوـهـ منـ الـأـلـاظـفـ التيـ تـرـدـ فـيـ بعضـ البلدـانـ الـعـرـبـيةـ وـسـافـرـتـ بعدـ ذلكـ إلىـ كـنـداـ وـاتـصـلـ بيـ هـذـاـ الشـخـصـ وـأـخـبـرـتـ أـنـهـ عملـ بـمـاـ طـلـبـتـ مـنـهـ وـاسـتـمـرـ فـيـ عـمـلـ .. شـوـفـ رـبـنـاـ وـالـرـسـوـلـ وـالـمـؤـمـنـونـ وـتـقـدـيرـكـ لـذـاكـ فـالـعـمـلـ بـزـيدـ مـنـ قـدـرـتـكـ وـمـنـ ذـاكـ وـجـذـورـ النـجـاحـ تـمـعـودـ إـلـيـ اللهـ سـيـحـانـهـ وـتـعـالـيـ ...ـ مـنـ مـنـكـمـ يـسـطـعـ بـمـسـهـوـلـةـ وـيـسـرـ وـالـنـاسـ بـتـنـدـهـشـ لـمـاـ تـبـتـسـمـ وـكـانـكـ عـمـلـ مـصـبـبةـ

-١٧-

تنجح في حياتك لا بد أن تعرف أنه كل ما تغبض سوف تخرج
منك أحماض ولن تتحقق هدفك ولن تنمو وعلشان نتحدث عن
النجاح فأول شيء نفعله تقول يارب اغفرلي ... ضع يدك
اليمني على خدك الشمالي وأيدك الشمالي على خدك اليميني
وخذ نفس عميق وسامح الناس كلها.

لانتهاء:

أنت منتسب لوطنك - لا هلك - الناس ببناتك هي بلا برد
وبيغير واسماءهم .. واحد اسمه سمير غير اسمه الى سام ولما
طلب مني تغيير اسمي قلت لهم أنا بتكلم العربية منذ ٢٠ سنة
عمرى في ذلك الوقت وسائل ابراهيم الفقى .

الانتقام هو أملنا والزعماء والتراث لا بد أن تحافظ عليه
لقد طلب مني بالمناسبة تغيير الاسم علشان أتوظف في مجلة
هامه أغير اسمي ... طلبت منهم أن أحضر وفي اليوم التالي
للتغيير ولكنني قلت اسمي / ابراهيم محمد الفقى عربى جداً
ومش عاوز اطلع فى المجلة فى الصفحة الأولى ... أنا سجلت على
قنوات ART. ٤٠ حلقة بدون مقابل عن الاتصال المباشر ولقاء
مع شخصيات ناجحة مثل الشاب الذى ولد فى مصر مقطوع
الزراعين وعبر المانش ارجو أن تشاهدوها هذه الحلقات ... لا بد
أن تفكرون خطط كل شيء حقه قاله خلق كل شيء للعبادة ...
من فيكم عاوز يدخل الجنـة وماذا أعددت لها؟ هل أحد يريد أن
يدخل النار؟ من أجل التندـهـة؟؟

الناجح وغير الناجح هناك خبرات ونتائج فقط.. قانون
العقل الباطن هو تكرار لاحساسـين وهـي عادة وتحـول حـياتـك

جنينه والسايق قال في اذت باين عليك عامل دماغ وجای تمسلي على بعد ذلك دفعت له حسابة وعلى ما ذكر كان ٢٥ جينه ولكن قام بعد ذلك بتجویه کافه اسماء الحیوانات لى .. حلب ليه منکش واضجین ومحددين اهداها عايزه تتحصل بالناس اتصل بالتحديد .. الاخلاق هن الاتصال السیرة الذاتیة أصبحت رقم ١٤ في التوظیف رغم أنها كانت زمان وقم ١ التهاردة المطلوب في الشركات العالمية هن الاتصال المرؤونه ... واحد يتحكم في أعصابه ، الشركات عايزه ويطلب اشخاص مرئه متفتحه ترید ان تتعلمه...

جامعة هارفارد تؤكد على المهارات الشخصية في التنمية البشرية ٩٢% و المهارات المهنية ٧٨% ممكّن تعاملك أي حاجة لكن عقلك وأسلوبك هو الأهم.

والذى الله يرحمها كانت تدعى لى وتقول لى «روح يا بانى يجعلك فى عقلك جوهرة ووجهك سكرة، الله سبحانه وتعالى يتكلم مع الرسول وانك لعلى خلق عظيم». الرسول الكريم صلى الله عليه وسلم.

بيقول إنما بعثت لأنتم مكارم الأخلاق. ومن هنا يقول علشان تعرف تتعامل مع الناس لازم أولاً تعرف تتعامل مع نفسك لو تزيد وتحب ان الناس تعاملك كويس ... عامل الناس انت كويس أولاً حسب قانون العقل ٧٧٢ قانون المسبب للعالم الخارجي ويرجعك لنفس الموضوع والنوع ولو تحب يرجع اليك من نفسك حسب قانون الرجوع.

من فکم غضبان ون ای شے او ون ای جد؟ طبعاً علشان

لجهنم .. ان الله لا يغير ما يقيم حتى يغير و ما يقصمه ..
 انظروا إلى بعض الفضائح و ماتبشه من أغاني خليعة
 لو عندك ١٠ مليون مشاهد فكرروا فيها سبكون ١٠٪ منهم أى
 مليون منحرف و منتج مثل هذه الأغاني وسيكون عذابه شديد
 و عارفين الأغنية اسمها إيه ، قطعني حتى وأرمي في الزيت
 الناس بتحمل أى حاجه أنا شاهدت مرة وانا في مونتريال
 واحدة تضع حلق في لستها الله خلق لنا ١٥٠ مليار حلقة في المخ
 والدموع والعينان التي تيزّ كل شيء ، القلب يدق ١٠٠ ألف دقة في اليوم ، طاقة الانسان لو وصلت لبلد توصل إليها الكهرباء في
 أسبوع .
 نعم ربنا نعمه علينا كثيرة وروعتك أن تعرف ماذا تريد من
 الناس ؟

فالانتماء هو أن تهتم باسمك ولغتك وبلدك ولو طلب منك التحدث في أي بلد أتكلم بلغة بلدك وهي اللغة العربية ولكن لا بد أن تتعلم اللغة وتحاول دائمًا أن تكون متميزة في كل شيء فالنهاية الأولى للنجاح هي:- الدوافع - الله - التمسك بالرسالة - الانتباه وعن التراث ابن نجح اليوم من أغاني أم كلثوم وفرقها رضا أنها كانت في سلطنة عمان وكانت في مؤتمر أخبرنى شخص ما أنه كان سوف يأتي بفنانه غناءً بدلًا مني ... اسمها هيضا وكان محظوظاً بيضنها و قال مش معقول الذي حدث فالجمهوه خرج من عندك كله أمل و حب وسعادة من غير ما تدفع الى الافت دينار لل傭金 المهمة الجمهور خرج وكله سعادة وأمل في تحسين أحواله فالدوافع لبقاء من أجل المعيشة كيف تكسب

من العقل التحليلي والرغبة من العقل العقائدى الاثنين مع بعض رغم كل التحديات أنا والدتنى لما دخلت معهد الفنادق كانت تقول أدعوه له ولقد عملت جرسون وحضرت لهم بازى اليونوفورم وسافرت للخارج وتعلمت عدة لغات ووصلت لمدير عام أكبر الفنادق وكان عندي ٢٠٠٠ عامل بعد كده لما حضرت أمري وأخي زيارتني قالت أمري مش أنا قلت لكم أن أخيكم عبقرى... لابد أن تعرف إنتم عاوز إيه عندك دافع أعمل قبضة امسكها في يدك اتركها امسكها ثانى خذ نفس عميق وتنفس وقل لنفسك أنا واثق من نفسك - أقوى - أقوى - ... الدوافع تحطيم قوة طاقة الطاقة الذهنية الطاقة الروحانية .. حبك لله وأنت بتصلى بتشرع بالراحة والأطمئنان والعاطفة تصنع المعجزات العقلية أسلوبك في التفكير - الأكل، الماء الذي تتناوله وتشربه ... ناس كثير بتحاول أن تخفض في وزنها وتفشل لأنها لا تأخذ قرار قاطع فالطاقة لها حرامة (التوتر - التفكير السليمي - الوضم) من منكم لم يتناول طعام افطاره ... المخ في هذه الحالة يتنازل عن الأكسجين والجليكوز من أجل ذلك لابد أن تفطر كوييس وتأخذ فاكهة لشفتها ماء تحطيم طاقة وهضم بعد ذلك الساعة ١٢ ظهرأنا تناول بعض السلطات الخضراء تذكر بالطاقة فقدم الأفطار يتعجب المخ والاعتدال في تناول الأكل هام وضروري، أناها كوييس لما كنت في الخارج صممت على عدم العودة إلا بعد أن أكون مدير عام على مستوى العالم ... تفاعل بالخير حسب قانون التوقع والإنجذاب أعمل ما عليك بجد واصبر، إن الله مع الصابرين، وأنا لما نزلت مصر

أيضاً كان هناك شاب بيتعلّم في الكلام وصاحب محل لبيع الموسوعات عاوز مندوب مبيعات وطلب الشاب المتعلّم هذه الوظيفة واندهش صاحب المحل من سرعة إنجاز المتعلّم في بيع الموسوعات بسرعة ونشاط وبعد استفسار من صاحب المحل قال إنه يذهب لكل زبون في البيت ويعرض عليه شراء الموسوعة أو إن يقرأ لها كلها ومن هنا كانت دهشة صاحب المحل من تصرف المتعلّم وقيامه بالبيع وتصريف هذه الأعداد الكبيرة من الموسوعات .

عندما تعطى نفسك الأهداف والرغبة المشتعلة للنجاح صدرك ينشرج وكل شيء فيك يعملا

لكي يكون فيه دوافع لابد أن يكون فيه هدف وأسباب ... مين هيكم عنده هدف ؟ لما تعطى نفسك خمسة أهداف تعطيك رغبة أقوى ... وربنا يتحدث إلى الرسول الكريم صلى الله عليه وسلم (أم نشرح لك صدرك...) لما الصدر ينشرج كل حاجة في الجسم بتنشرج والاحساسي عنده تضرب عكس القلب (فإذا فرغت فانصب وإلى ربك فارجع وبدون الأحساسيين لن يكون عنده سلوك فالاحساسي هي وقد الإنسان للرغبة المشتعلة .

ولذهب إلى حكيم صيني وسألته عن الرغبة المشتعلة ما هي قال له الحكيم أخفض رأسك وضعها في هذه الصينية المتأنة بالماء وب مجرد وضع رأسه في الصينية قل الأكسجين دفع يد الحكيم من على رأسه ورفعها من الصينية من أجل التنفس ومن أجل البقاء الأكسجين هنا هو الرغبة في البقاء فالقرار يأتي

شغل عضلاتك ... حرك جسمك لازم أن تهتم بصحتك لا أحد يهتم بتنفسك غير نفسك .. والتدخين مسيبة من مصائب الدنيا والآخرة ... ابتعد عنه فاخلاقنا تقول لك خذ الأحسن وافعله .
الدوافع أعطت لطاقة والمهارة لازم تقرأ كل يوم ٢٠ دقيقة حسن نفسك بالأفكار والقراءات ... اسمع أشرطة سماعية وللمذاكرة أيضاً أساليب سوف تناولها المره القادمة فالعقل البشري يفكر بالصور لأن الله سبحانه وتعالى علم أدم الأسماء كلها وحتى تكتشف مالم تكن تعرفه إقرأ كل يوم ٢٠ دقيقة .- التفكير ، أسلوبك في التغذية هو السبيل للمحافظة على جسمك ، حرك رجالك ، حرك نفسك من أجل أن تكون ناجحاً ... اعرف نفسك ... المهارة أن تسمع أشرطة ... اسمع حاجة تفيدك في السيارة ، في الوقت الضائع ... لي صديق أمريكي بإيطالى خبير في إدارة الوقت اسمه مايكل فورتيتو له مؤلف عن كيف تدير أفكارك وتشاطرك وآخر بعنوان لا تستطيع أن تدير الوقت وكتب احصائية تناول فيها عدد الساعات التي ينام فيها الأنسان وتوصل إلى أنها ننام نصف عمرنا ونفشل أستانيتنا حوالي ١٢٠ ساعة ونتفق في الطوابير حوالي ٢ سنوات وتقضي سبع سنوات في دورات المياه ونجلس أقل من ٨٠ دقيقة في اليوم مع الأولاد والزوجة أقل من ١٦ دقيقة في اليوم، حوالي ٤٣ احصائية قام بها مايكل فورتيتو .
الوقت موجود ولكن الناس لم تستغلle أحسن استغلال وأنت ساكن في جسمك ... اتحرك - جيلانى البيضاوى قابلتها

أول مرة بعد السفر والدتنى سالت زوجتي ماذا فعلت بي لأن جسمى لم يعجبها بالنسبة لأخواتي فأخي الدكتور جسمه كبير والثانى أكبر حجماً فى حين أن الرجل يحتاج ٢٢٠ سعرات حرارية والمرأة تحتاجه إلى ١٨٠ سعرات حرارية فى اليوم وأنا أتناول الطعام مع أسرتي لاحظت وجود عشرات من الأصناف التى تحتاج لهذه ساعات للهضم والكل يريد أن أتناول كميات فوق طاقتي وبعد ذلك قمت بترجع كل الأكل فمن وبعد تناول الأكل شاهدت مع أسرتي فيلم هندي حزين والأكل أمامنا مرة أخرى من مكسرات .. في مصر كل واحد يعزك على الأكل ولكن يجب أن نتحدث أولاً في العمل وبعد ذلك الأكل حتى لا تخسيط الطاقة وتصبح مرض لأن الطاقة تذهب من أي شخص يأكل وهو شبعان فهو في هذه الحال يكون إنسان مريض فالإنسان عنده فجوة إما عاطفية - جعان - ضعف في التقدير الذي يعده ذلك يدخن - يشرب - يأكل ويضر جسمه وعندما تستيقظ من النوم لا بد أن تعمل تنشيط للمخ بالتنفس والمخ يتغذى على الأكسجين وحرك جسمك لو انت كوييس انتاجك سيكون على قد صحتك ... خذ نفس عميق وعدد من واحد إلى عشرة ... ماذا تريدين من الحياة؟ تريدين أن تعيش في سعادة غير مكتتبين بعد ذلك سيكون انتاجكجيد ... تنفس حتى رقم ١٦ ... أكتم النفس والتنفس التفريغي لا يستغرق دقيقة و يجعلك أكثر طاقة عالية والمثلث يتغذى على الأكسجين .

التنفس الداخلى والنشط والتدريبات وشد الزراعين مع الكتف اليمين مرءه والشمال مرء آخرى ... حسن نفسك ...

دعاء للله:

اللهم لك الحمد يارب حمد طيبا ... ياقادر يامقدور يامالك الملك يابديع السموات اللهم اغفر لي ذنبي يا أرحم الراحمين يا أكرم الأكرمين.

لازم تتكل على الله وتصلي فالروعه هي الالتزام بالله وننسك ونجاحك هي البيت وكل شيء بعد ذلك من ينتهي الله يجعل له مخرجها ، نظف ضميرك قبل أن تنتام ... قال تعالى وهي أنسكم أفلأ تبصرون أفلأ تسمعون تخيل الماء هل ينتهي من المحيط وينتهي ، الجل هو الله ... لقد رأيت الطوفان والزلزال هي سوانا فالأمان والاطمئنان بالالتزام لا تتعذر أي شيء لا تعرف أسبابه ، الالتزام بالهدف والمرؤنه في أسلوبك التزام بهدفك الله سوف يفتح لك الأبواب حيث لا يوجد فشل في الحياة ولكن توجد نتائج غير الفعل ، عندك دوافع - طاقة - مهاره شعهم في العقل بعد كده كن مع الله ملتزم ومرن ، التنمية البشرية عندها هي الاستمرارية كل يوم أعملها لوجه الله ، التنمية ، الالتزام والاصرار والانضباط الرسول صلى عليه وسلم يقول (أحب الأعمال إلى الله أدومها ولو أقل) هنا بيتكلم عن الانضباط والاستمرار ، آخر شيء التخيل فالعقل البشري يعمل بالصور وهناك حكمة من افريقيا تقول العدو الداخلي ليس له وجود على العدو الخارجي لا يستطيع إيهـاءـه فالإنسان عدو نفسه ، ياترى هل إنت شايف نفسك داخل الهدف ، ركيز نفسك على الهدف بالتخيل الابتكاري ، ممكن و تستطيع أن تكسر قطعة خشبية سمك ٢ سم بالتخيل تجربة على ذلك

في اليمن ، حسن نفسك حسن لفتك - حسن مهارتـك - حسن معرفتك - لو عندك سيارة انت بتقضـى حوالي ١٢٠٠ ساعة في السنة وعشرين ساعة في الأسبوع فترة تعطـيلـك دكتـورـة في السنة .

الفرق بين النجاح والفشل هو أفعالك
قل وراني رايك هي لا يبدل على ولن يدل على ... أي حد
يتحدث اليك بشيء سليم من غير اذنك هذا هو قرارك ...
اتعلم منه ودائماً كان الأفضل .

المفتاح الأول للنجاح :

الدوافع - الطاقة - الالتزام - الشعل - التوقع .. جيلاتى البيضاـنى سيد عظيمه أسيـبت بالـشـلل في الصـغر وـمـ تـعـرـفـ ماـعـنـدـهـ عـمـوقـاتـعـنـدـهـاـ ١٢٠٠ـ مـعـاـقـةـ فيـ (ـقـعـزـ بـالـيـمـيـنـ)ـ اـنـهـ هـدـيـهـ منـ اللهـ فـلـمـعـاـقـ فيـ مـخـهـ وـلـيـسـ جـسـمـهـ ،ـ هـيـلـنـ كـافـ وـلـدـ عـمـيـاءـ فـكـانـتـ تـقـولـ أـنـ عـمـيـ عـمـيـ عـمـيـ القـلـبـ وـلـيـسـ البـصـرـ .ـ لـقـدـ رـفـضـ جـيلـاتـىـ الـبـيـضاـنـىـ العـلاـجـ فـيـ مـانـيـاـ لـاسـكـمـالـ رسـالـتـهاـ مـنـ أـجـلـ ١٢٠٠ـ مـعـاـقـ وـلـقـدـ حـضـرـتـ إـلـىـ مـصـرـ وـأـصـبـحـتـ إـلـىـ أـوـلـ مـدـرـبـهـ فـيـ التـنـيـمـةـ الـبـشـرـيـةـ .ـ

الالتزام :

ماـذـاـ تـرـكـتـ لـلـدـنـيـاـ مـنـ فـيـكـ جـاهـزـ إـلـىـ لـقـاءـ اللهـ ،ـ نـحنـ سـوـفـ تـحـاسـبـ وـتـدـخـلـ الجـهـنـ بـرـحـمـهـ اللهـ وـلـيـسـ بـأـعـمـالـنـاـ .ـ

- ٤٤ -

أحضر على المنصة طالية تدعى شيماء من الحضور بالندوة وطلب منها الدكتور الفقى أن تدفع هذه القطعة الخشبية بقبضتها وتضع فيها كل الناس التي لم تجدهم وطالب آخر يدعى مصطفى قام بمحاولة كسر القطعة الخشبية .

وختاماً المفاتيح العشرة للنجاح هي :

الانتماء ل渥طن - الدوافع - الطاقة - المهارة - التوقع - العقل - الالتزام - المرؤنه - التخيل - الایمان .

بهذه المفاتيح العشرة لا تعتمد على اسم بابا لا أنت إنسان فاشل ولست متورا ، أنت أفضل مخلوق عند الله سخر لك السموات والأرض ، أنت أفضل مخلوق عند الله ، عش بحبك لله ، بالحس والفعل ، والاستمرار والالتزام ، مارس كل نشاطات الحياة ، لأنك أفضل مخلوق عند الله .

تكريره

وفي نهاية هذا اللقاء قام الاستاذ الدكتور ماهر الدمياطى رئيس الجامعة بتكريمه د. ابراهيم الفقى واهداه درع الجامعة تقدير اسيادته .

- ٤٥ -